

消費税増税に備えるための強みと差別化の発見！ もっと儲かるための！事業計画の策定

安い商品・サービスをネットで購入するこの時代、「他社と違った事をして業績を伸ばしましょう」と言われますが、いったい何をどうしたらいいのでしょうか。

今回のセミナーでは改革に成功した会社の事例を、ドラッカーの理論を交えておもしろく・わかりやすく皆様にお伝えし、事業計画策定の基本を振り返りつつ経営力アップのヒントをつかんでいただきます。この機会に多数のご参加をお待ちしております。

開催日時 平成 29 年 7 月 27 日 (木)
18:00~21:00
※20:00 より個別相談会



おおもと経営オフィス代表
大本 佳典 講師略歴

- ・1965 年生まれ。民間企業、及び経営コンサルタント会社の勤務を経て 2012 年に「おおもと経営オフィス」設立。
- ・2014 年中小企業庁主催・中小企業支援事業に専任コンサルタントとして従事
- ・2016 年札幌市経済観光局より中小企業の人材育成・確保の支援専門家として従事。
- ・社員研修、講演会、セミナーなどを複合的に展開中。中小企業の業績伸長を支援している。

開催場所 えりも町商工会 2 階会議室

講師 おおもと経営オフィス
代表 大本 佳典 氏

受講料 無料

主催 えりも町商工会 (担当: 河合)

申込先 電話又は下記の申込書にご記入のうえ
FAX にてお申し込み下さい。

電話: 2-2241 FAX: 2-3110

7/27 経営講習会「もっと儲かるための！事業計画の策定」申込書

えりも町商工会 行 (FAX: 2-3110)

事業所名		住所	
電話番号		FAX 番号	
受講者名		受講者名	